



avlssarbeid for fremtiden

Takk for samarbeidet

Etter 8 år som daglig leder i SalmoBreed forlater Even Søfteland selskapet 1. juli. Han har vært sentral i arbeidet med å bygge SalmoBreed opp til et av verdens største selskap innen utvikling og salg av rogn til lakse- og ørretindustrien.

SalmoBreed ble stiftet i 2000 og er et selskap som ble tuftet på gode gener, gode intensjoner og stor tro på fremtiden. "SalmoBreed har hele veien vært fokusert og drevet med en nøysom drift. Sammen med eiere med tanker for fremtiden har SalmoBreed utviklet seg til et ledende selskap innen avl og genetikk" sier Søfteland. "Det har vært en utrolig spennende reise med opp- og nedturer, men slik selskapet i dag fremstår har det en solid posisjon og markedsandel i det norske markedet", påpeker Søfteland.

SalmoBreed har helt siden starten hatt et tett og godt samarbeid med kundene, ikke minst gjennom rogn- og settefiskundersøkelsene. Even vil gjerne benytte sjansen til å takke alle kundene for et svært godt samarbeid i disse årene, og synes det har vært et privilegium å jobbe med så vel eierne som kundene av SalmoBreed.

Overtar styringen

OddGeir Oddsen overtar 1. juli ansvaret for SalmoBreed. OddGeir var tidligere direktør i Lighthouse Caledonia, en av SalmoBreed sine viktigste internasjonale kunder.

OddGeir har bred erfaring fra oppdrettsnæringen, både nasjonalt og internasjonalt gjennom arbeid for Skretting AS, PanFish AS og Lighthouse Caledonia Ltd. Allerede som student begynte OddGeir å jobbe på fabrikk hos Skretting, og etter endt studie ved Universitetet i Bergen jobbet han en periode som førkonsulent i samme selskap. Etter hvert ble det ledende roller hos Skretting og Kverneland før turen gikk til Skottland.

"Etter 6 år i Skottland med ansvar for PanFish Skottland og senere Lighthouse Caledonia var tiden moden for å vende hjemover til Norge igjen", sier Oddsen. Han ser frem til å bidra til å utvikle SalmoBreed ytterligere i årene som kommer. "Jeg kjenner SalmoBreed svært godt som en leverandør til både PanFish og Lighthouse, og opplevde dem som profesjonell og dyktig i sine leveranser og videre oppfølginger", påpeker Oddsen.

SalmoBreed er også svært glad for å få en kapasitet som OddGeir Oddsen på plass. Han har hatt en periode på kontoret hos SalmoBreed og har allerede rukket å sette seg godt inn i selskapets drift, samt vært ute og truffet en del kunder.

OddGeir Oddsen

vender hjem til Norge etter 6 år i Skottland og overtar styringen av SalmoBreed 1. juli.



Leveranse av senrogn

SalmoBreed avslutter inneværende sesong med leveranse så sent som i uke 26. Det er Erfjord Stamfisk som leverer 500.000 rogn til Ranfjord Fiskeprodukter.

"Vi har levert nær 4 millioner rogn den siste måneden og ser at kvaliteten på disse sene leveransene har vært god" sier Bjarne Aarhus, daglig leder i Erfjord Stamfisk. Han regner med at SalmoBreed neste sesong skal kunne levere rogn til godt ut i juli og kanskje frem mot august om kundene ønsker dette.

God etterspørsel etter de nye produktene – lakselus / PD / IPN

Kommende sesong vil SalmoBreed tilby rogn som er vektet spesielt med økt motstandsevne mot lakselus og PD. Produktene er godt mottatt i markedet og etterspørselen viser at dette var en riktig satsing fra SalmoBreed.

"Vi har opplevd en svært god etterspørsel etter produktene hvor vi kan tilby økt motstandsevne mot disse to store utfordringene som oppdrettsnæringen har" sier Geir Olav Melingen, salgs- og markedsansvarlig i SalmoBreed.

For PD er det ikke noen sammenheng med andre sykdommer eller egenskaper som registreres i avlsprogrammet, og derfor er det spennende å nå kunne tilby rogn hvor en med langt større sikkerhet kan sikre materiale som er robust mot sykdommen. "Så langt har det vært helt tilfeldig om materialet var sterkt eller svakt mot PD, men nå kan SalmoBreed som eneste selskap tilby et produkt hvor oppdretter kan føle seg sikker på å ha beste utgangspunkt mot denne fryktede sykdommen", sier Melingen.

Tilsvarende ser vi også med lakselus, hvor vi ser at mengden lus varierer med ca 3 x fra de beste til de dårligste familiene. "Det er klart at om en kan få laks som står imot lakselusinfeksjon langt bedre enn gjennomsnittet vil dette bidra til å bedre produksjonsøkonomien samtidig som en reduserer smittepresset på villfisken", legger Melingen til.

Avslutningsvis kan det også opplyses at SalmoBreed kommende sesong kan levere rogn selektert for IPN-resistens ved bruk av genmarkører (QTL). Dette er mulig etter at SalmoBreed har innledet et samarbeid med LNS i Skottland om bruk av denne teknologien for å velge ut foreldre med de riktige egenskapene.